

Ailem ve Şirketim

İçindekiler

Yeşil Yeni Düzenin Mimarı:

Mariana Mazzucato

Sayfa 1

Yeni Bankacılık Modeli

Sayfa 2

Piyasadan Haberler

Sayfa 3

CGS Center'dan Haberler

Sayfa 4

Teknolojiden Haberler

Sayfa 5

Sıra Dışı Bir Başarı Hikayesi:

Nevzat Aydın

Sayfa 6



Yeşil Yeni Düzenin Mimarı: Mariana Mazzucato

2050 yılında sıfır karbon emisyonuna ulaşmak için dünya devletleri, şirketleri ve milletleri yarışıyor. Bu noktada her sivil toplum kuruluşu Birleşmiş Milletler sürdürülebilir kalkınma amaçlarından (SDG 17) en az birini misyon kabul ederek 'sürdürülebilir yaşam' kültürü tasarlayabilir.

Türk gençlerine kendi okullarında Greta Thunberg olmalarını öneriyorum. Leonardo Dicaprio'nun tufandan önce belgeselini izlediniz mi? EKOIQ dergisini okudunuz mu? Küresel ısınmanın etkisini çok acı bir şekilde yaşıyoruz. Gıda güvenliği kalmadı. Su yok. Hava ve toprak çok kirli. Kişisel karbon ayak izini azaltmak için bugün siz ne yaptınız?

Avrupa yeşil mutabakatı E.U Green Deal Mariana Mazzucato Önderliğindeki döngüsel ekonomistler tarafından kanunlaştı. Gümrük birliği ile Türk sanayicileri ihracatın büyük bir kısmını Avrupa birliğine yaptığında tüm şirketlerimiz döngüsel ekonomiye göre üretim yapmak zorundadır. Aksi taktirde Avrupa birliği ve Amerika Birleşik Devletlerine bir toplu iğne bile satamaz patronlarımız. Şirketiniz yeşil mutabakata göre yapılanmak ve döngüsel ekonomide var olmak için bugün ne yaptı?

Aslında her sivil toplum kuruluşu Birleşmiş Milletler sürdürülebilir kalkınma amaçlarından (SDG17) en az birini misyon kabul ederek sürdürülebilir yaşam kültürünü tasarlayabilir. Mariana Mazzucato küresel ısınmayla ilgili La Repubblica'daki yazısında, zihniyet değişikliği şart diyor.

1980'lerden beri devlete, sen arka koltuğa otur, direksiyonu şirketlere bırak, onlar refahı sağlar diyoruz.

Bunun sonucu olarak bugün hükümetler Covid-19 ya da iklim değişikliği gibi krizlerle başa çıkmak için hazır değil. Ancak sanılanın aksine küresel şirketlerde ne inovasyon yatırımlarında ne de Covid-19 salgınında krizi yönetmek de başarılı değildir.

Yapılan bir araştırmaya göre, 2003-2013 arasında S & P 500 listesinde yer alan halka açık şirketlerin kazançlarının yarısından fazlasını Ar&Ge'ye değil fiyatlarını artırmak amacıyla hisselerini geri almaya harcadığı ortaya çıktı. Örneğin; ilaç firması Pfizer, hisse geri alımına 139 milyar dolar harcadı. Mazzucato, "Bu kar, araştırmaları finanse etmek ve çalışanları eğitmek amacıyla kullanılabilirdi; bunun yerine hisseleri geri almak için kullanıldı" diyor. Havacılığın, nükleer enerjinin, bilgisayarların, nano teknolojinin biyoteknolojinin ve internetin ortaya çıkışını sağlayan riskli girişimleri özel sektör değil devlet finanse ettiğine göre, iklim değişikliği, antibiyotik direncinin yaygınlaşması, demansın yükselişi, gibi acil meselelerle başa çıkacak yeni teknolojileri nasıl geliştireceğiz?

Mazzucato, 'Tarih bize inovasyonun, Californi'daki küçük bir gup beyaz gencin değil, geniş çaplı kollektif çabanın eseri olduğunu söylüyor. Ve Dünyanın en önemli problemlerini çözmek istiyorsak bunu aklımızdan çıkarmamalıyız diye ekliyor. Devamı....(Haziran 2021)

Kaynak: Cahit Günaydın-Yenileşim Mühendisi
UBSVakfı Yönetim Kurulu Üyesi-
UBSVSürdürülebilir Kalkınma ve Döngüsel Ekonomi Merkezi

https://www.ted.com/talks/mariana_mazzucato

<https://surdurulebiliriyasam.net/>

STOP
CLIMATE
CHANGE.



YENİ BANKACILIK MODELİ



Amerika'da yaşayan bir kişinin bankasına hitaben yazmış olduğu bir mektup;

Sayın banka yetkilisi,

Ben 86 yaşında, bankanızda hesabı bulunan bir müşterinizim. Geçen gün, tesisatçıma 100 dolarlık bir çek yazdım. Tesisatçım bu çeki 3 nanosaniyede Bankanıza iletmış olmalı ki, bankanızda değerlendirdiğim fonlarımı bozduramadan hesabımdan karşılığı alınmış. Hesabımda o an için para bulunmadığından 30 \$ faiz ve ceza alınmış. Oysa sonlarında 1.000.000 \$ param vardı. Bu durumu şikayet etmek istediğimde, bankanızın telefonunda kişiliksiz, terbiyesiz, banda kaydedilmiş ve yüz­süz bir kadın sesi ile yarım saate yakın boğuş­tu­m. Arada müzikler dinledim ve tam 28 kere de­ğişik tuşlara basmak zorunda kaldım. Ama kimseye ulaşmam mümkün olmadı. Bildiğiniz gibi, her ay binlerce dolarlık faturalarım, mortgage kesintilerim, kredi kartı ödemelerim var. Bunların hepsinin hesabımdan yapılan otomatik ödemelerini şu andan itibaren iptal ediyorum. Bundan böyle, etten ve kemikten oluşan ve dediğimi anlayan bir müşteri temsilcisi istiyorum. Anlayışla karşılırsınız ki, karşınızdakine en iyi iltifat onu taklit etmektir; Ben de sizin gibi yapacağım. Müşteri temsilciniz her ay beni arayacak ve 26 haneden oluşan ve benim vereceğim şifreyi tuşlayacak. Daha sonra bir tuşlarsa benden randevu alacak, iki tuşlarsa ödeme ile ilgili mesaj bırakabilecek, Üç tuşlar sağ oturma odama bağlanacak, dört tuşlar sağ Uyumuyorsam yatak odama bağlanacak ve benimle görüşebilecek, beş tuşlarsa tuvalete bağlanacak, altı tuşlarsa cep telefonuma ulaşacak, yedi tuşlar sağ bilgisayarına mesaj bırakabilecek. Eğer sekiz tuşlarsa saydıklarımı tekrar dinleyebilecek. Arada beklemeler olursa eski plaklardan ve gramofonumdan güzel müzik parçalarını dinletebilirim... Yalnız sizden ricam, bu işlemler için seçeceğiniz personelinizin kimlik bilgisini, Anne kızlık soyadını, noterden alınmış imza örneklerini ve tapularını ayrıca mail bilgilerini bana iletmeniz. Bir de sekiz sayfalık sözleşme hazırladım (Sizinki 42 sayfa­ydı). Bu sözleşmeyi bana tahsis edeceğiniz müşteri temsilcisi, bankanız şube müdürü ve banka yönetim kurulunun imzalaması ve bana iadeli taahhütlü göndermesi gerekiyor. Sözleşme elime geçtikten sonra müşteri temsilcisine kendi belirleyeceğim 26 haneli şifreyi göndereceğim. Bu şifre her ay değişecek. Özür dileyerek bu sözleşme ve işlemler için sizden masraf olarak ayda 20 \$ talep edeceğim. İşbu şartları yerine getiremememe durumunuz varsa 1.000.000 \$ nakit olarak hazırlayın, yarın alıvere­yim. Size iyi çalışmalar dilerim...

Kaynak: Şükrü Kızılot - Palyaçonun Gözyaşları

Ülke Bazlı Raporun Gönderim Süresi Bir Kez Daha Uzatıldı

Çok uluslu işletme grupları için ülke bazlı raporlamaya ilişkin gönderim süresi bir kez daha uzatıldı.

1. Ülke Bazlı Raporların Verilme Süresinin Uzatılması
-Nihai ana işletmesi veya vekil işletmesi Türkiye’de bulunan çok uluslu işletme gruplarının 2019 hesap dönemi ile Ocak/2020 ve Şubat/2020’de biten özel hesap dönemlerine ilişkin ilk ülke bazlı raporlarının BTRANS aracılığıyla gönderilmesine ilişkin süre 31 Mart 2021 Çarşamba günü, -Nihai ana işletmesi veya vekil işletmesi Türkiye’de bulunmayan çok uluslu işletme gruplarının 2019 hesap dönemi ile Ocak – Şubat – Mart – Nisan ve Mayıs/2020’de biten özel hesap dönemlerine ilişkin ilk ülke bazlı raporlarının BTRANS aracılığıyla gönderilmesine ilişkin süre ise 30 Haziran 2021 Çarşamba günü sonuna kadar uzatılmıştır.
2. 2019 Hesap Dönemi ve 1/1/2019’dan Sonra Başlayan Özel Hesap Dönemi İçin İdareye Verilen “Ülke Bazlı Raporlamaya İlişkin Bildirim Formu” Hakkında Açıklamalar
2019 hesap dönemine ve 1/1/2019’dan sonra başlayan özel hesap dönemine ilişkin ülke bazlı raporlamaya ilişkin bildirim formunu, anılan Tebliğde belirtilen süreler içinde, açıklamalara ve koşullara uygun şekilde doldurarak İdareye sunan işletmeler tarafından, bu tarihten sonra vuku bulan değişiklikler nedeniyle bildirim formunun yeniden verilmesine gerek bulunmamaktadır.
Duyurulur.

Kaynak : <http://www.erdem-erdem.av.tr/mailling/ulke-bazli-raporun-gonderim-suresi-uzatildi/>

Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılmasına Dair Kanun Teklifi

21 Mayıs 2021 de TBMM’ye sunulan bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Kanun Teklifi’nde, Alacakların Yapılandırılması kapsamına; 213 sayılı Vergi Usul Kanunu (“VUK”) kapsamındaki vergiler, gümrük vergileri, SGK prim, ceza ve zamları, il özel idarelerinin alacakları, belediyelerin vergi ve diğer kamu alacakları, idari para cezaları ile bunların gecikme faizi, gecikme zammı gibi fer’i alacakları ile cezalar girer.

Bu kanuna göre, mükelleflerin yapılandırmadan yararlanması halinde vergi, sigorta ve diğer borç asıllarının tamamının veya belirli bir yüzdesinin kanunda belirtilen süre ve şekilde

ödenmesi şartıyla asıllarına bağlı ceza, faiz, gecikme zammı, gecikme faizi gibi fer’i alacakların tahsilinden vazgeçilir. Vazgeçilen bu tutarların yerine kanunun yayım tarihine kadar yurt içi üretici fiyat endeksi (Yİ-ÜFE) aylık değişim oranlarına göre hesaplanacak tutarın ödenmesi gerekir. Bu tutarın ödenmesi şartıyla faiz, gecikme faizi, gecikme zammı silinir. Vergi aslına bağlı olmayan cezaların ise belli bir oranı silinir.

Matrah ve Vergi Artırımı

Matrah ve vergi artırımı, 2016, 2017, 2018, 2019 ve 2020 yıllarına ilişkin olarak gelir ve kurumlar vergisi, katma değer vergisi ve bazı gelir ve kurumlar vergisi stopajları için yapılabilir. Matrah artırımı yapılan yıllar için inceleme ve tarhiyat yapılmaması, bu artırım dolayısıyla hesaplanan vergilerin Kanun Teklifi’nde belirtilen süre ve şekilde ödenmesi şartına bağlanır. Anılan vergilerin Kanun Teklifi’nde belirtilen şekilde ödenmemesi halinde 6183 sayılı Kanun m. 51’e göre gecikme zammıyla birlikte takip ve tahsiline devam olunacak, ayrıca matrah artırımı hükümlerinden yararlanılamaz.

Ek olarak, matrah veya vergi artırımında bulunulması, söz konusu kanunun yayımı tarihinden önce başlamış olan vergi incelemeleri ile takdir işlemlerine engel teşkil etmez.

İşletme Kayıtlarının Düzeltilmesi

- İşletmede Mevcut Olduğu Halde Kayıtlarda Yer Almayan Emtia, Makine, Teçhizat ve Demirbaşların Düzeltilmesi: Gelir ve kurumlar vergisi mükellefleri, 31 Ağustos 2021 tarihine kadar, işletmelerinde mevcut olduğu hâlde kayıtlarında yer almayan emtia, makine, teçhizat ve demirbaşları rayiç bedelleriyle, bir envanter listesiyle birlikte vergi dairelerine bildirmek suretiyle defterlerine kaydedebilirler.

- Kayıtlarda Yer Aldığı Hâlde İşletmede Bulunmayan Emtia, Kasa Mevcudu Ve Ortaklardan Alacakların Düzeltilmesi: Gelir ve kurumlar vergisi mükellefleri, 31 Ağustos 2021 tarihine kadar, kayıtlarında yer aldığı hâlde işletmelerinde mevcut olmayan emtialarını, aynı neviden emtialara ilişkin cari yıl kayıtlarına göre tespit edilen gayrisafi kâr oranını dikkate alarak fatura düzenlemek ve her türlü vergisel yükümlülüklerini yerine getirmek suretiyle kayıt ve beyanlarına intikal ettirebilirler.

Kaynak : <http://www.erdem-erdem.av.tr/mailling/bazi-alacaklarin-yeniden-yapilandirilmasina-dair-kanun-teklifi/>

**Parget Makina ile "Ortaklar
Sözleşmesi ve
Kurumsallaşma" çalışmaları
şirkette yoğun bir şekilde
yürütüldü.**



C G S CENTER'DAN HABERLER



**Hareket A.Ş. ile
'Kurumsal Dönüşüm
Tasarımı ve
Uygulanması'
çalışmalarına'
devam edildi.**

- Kayahan Hidrolik "Aile Anayasası" çalışmalarına devam edildi.
- Yurttaşlar Grup ile "Aile Anayasası" çalışmalarına devam edildi.
- Aydoğan Entegre ile "Aile Anayasası ve Kurumsallaşma" çalışmalarına devam edildi.
- Emir tekstil ile Denizli'de 'Kurumsallaşma ve Kurumsal Yönetim' çalışmalarına' devam edildi.
- Cengiz Holding ile "Kurumsal Dönüşüm Tasarımı ve Uygulanması" çalışmalarına devam edildi.

Teknolojiden Haberler

Korona İle Gelen Teknoloji: Followino

“ARD GRUP BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ A.Ş.” bünyesinde geliştirilen “FOLLOWINO”, kapalı alan kişi sayma ve optimizasyon sistemleri alanında faaliyet göstermektedir.



Followino'nun kapalı alandaki kişileri saymak, müşteri yoğunluk analizi yapmak, temassız ısı ölçmek, maske kontrolü yapmak, kişileri analiz ederek yaş ve fiziki özelliklerini tanımlamak ve bulunduğu merkezi izleyerek raporlama yapmak gibi bir çok özelliği bulunmaktadır. Followino'nun özellikleri sayesinde elde ettiği sonuçlar ile raporlamalar yapılabilmekte böylece Covid-19 gibi salgın hastalıklarda kapalı alanlardaki kontrolün sağlanması amaçlanmaktadır.

Kaynak: <https://followino.net/>

Otonom teslimat robotu: Nuro

Dominos ile iş birliğine giden sürücüsüz otomobil girişimi Nuro, sipariş edilen pizzaların sürücüsüz bir şekilde dağıtılmasını sağlayacak.



Aynı zamanda Nuro 2019 dan beri Walmart'ın market ürünlerini 2020 den bu yana ise reçeteli ilaçların sürücüsüz bir şekilde dağıtılmasını sağlamakta. Gelişen bu teknolojiler ile otonom araçların sayısı arttırılırken bir yandan da robotlar her geçen gün hayatımıza daha çok entegre edilmeye çalışılıyor.

Kaynak:

<https://webrazzi.com/2021/04/13/nuro-domino-s-pizza-is-birligi-ile-pizzalari-evlere-tasiyacak>

Apple'ın Eşyalarını Kolayca Bulmanızı Sağlayan Yeni Cihazı: Airtag

Teknoloji devi Apple, uzun süredir cihazlarınızı, çantalarınızı veya istediğiniz herhangi bir eşyayı harita üzerinden canlı olarak takip edebilmenizi sağlayacak bir cihazla gündemde. “AirTag” isimli bu cihaz, küçük boyutuyla her şeye kolaylıkla takılabiliyor. Apple'ın yeni cihazı olan Airtag sayesinde kullanıcılar, anahtardan bavula istedikleri her eşyayı anlık olarak takip edebilecekler.

Apple'ın “Bul” uygulaması, şirketin piyasada bulunan milyonlarca cihazında şifreli bir ağ üzerinden kullanılabiliyordu. Bu uygulama sayesinde kullanıcılar, cihazlarının yerlerini kolaylıkla öğrenebiliyorlardı. AirTags cihazları da 'Bul' ekosistemine eklenen yeni bir aksesuar oldu.



Cihaz, küçüklüğü sayesinde bir anahtarlık olarak kullanılabiliyor ve kaybolan anahtarlarınızın dahi yerini kolaylıkla bulmanızı sağlıyor. Kısacası bu cihazı kaybettiğinizde bulmak isteyeceğiniz her eşyaya takabiliyorsunuz.

Aynı zamanda Apple, gizliliğe önem verdiğini belirterek AirTag'lerin insanları değil, yalnızca eşyaları takip ettiğinin güvencesini verdi. Cihaz, Bul uygulamasında eşyanızın yerini gösterebildiği gibi kullanıcısına sesli uyarı imkânı da sunuyor.

Kaynak:

<https://www.webtekno.com/apple-airtag-fiyati-h108942.html>

Tecrübenin Sesi: Nevzat Aydın

Yemeksepeti'nin kurucusu ve CEO'su olan Nevzat Aydın Boğaziçi Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği Bölümü'nden mezun olduktan sonra 2000 yılında e-ticaret eğitimi almak için bir start-up merkezi olan kabul edilen San Francisco'ya gitti. Burada eğitim gördüğü esnada ABD'de başarılı olan girişimler ve bunların iş modelleri hakkında detaylı araştırmalar gerçekleştirdi. Yaptığı araştırmalar esnasında internet üzerinden yemek siparişi fikri ilgisini çekince bu iş fikrini hayata geçirmek için eğitimini yarıda bıraktı ve hemen Türkiye'ye döndü. Böylece Yemeksepeti 40 metrekarelik bir ofiste hizmet vermeye başladı. Görüşülen ilk on beş restorandan ret cevabı verdi. Restorantlarla zorlu bir anlaşma sürecinin ardından 26 restoran ile yola koyulundu. İlk etapta siparişlerini yazıcı ve faks ile aldılar.

Ardından Rocket Internet şirketinin kurucuları olan Alman Samwer kardeşler ile bir ortaklık anlaşması imzalandı. Bu ortaklığın ardından şirketin siparişleri arttı ve Yemek sepeti günde bir iki sipariş ile başladığı pazarda 2010 yılında günlük 25 bin siparişe ulaştı. Bu on yıllık sürenin ilk beş yılında neredeyse hiç para kazanmadan ayakta kalmak için uğraşıldı. Kurucuların fikirlerine olan inançları sayesinde iyi bir ekip olmayı ve şirketin istikrarını korumayı başardılar.



589 milyon dolarlık bir rakam ile en başarılı internet girişimlerinden biri olan Yemeksepeti, sektördeki en ilgi çekici başarı hikayelerinden birine de imza atmış bulunuyor. 2001 yılında Nevzat Aydın önderliğinde kurulan Yemeksepeti'nin bünyesinde yüzlerce çalışan yer alıyor. 2012 yılında General Atlantic şirketi Yemeksepeti'ne 44 milyon dolarlık bir yatırım yaptı ve şirketin azınlık hissesinin sahibi oldu. Bu yatırımdan sonra Yemeksepeti'nin büyümesi katlanarak artmaya başladı. 2015 yılının Mayıs ayında ise Almanya merkezli Delivery Hero şirketi 589 milyon dolar karşılığında şirketin hisselerinin % 100'ünü satın aldı. Nevzat Aydın Yemeksepeti'ndeki CEO'luk görevini sürdürürken Yemeksepeti'nin hikayesi Türk internet girişimciliğinin en başarılı hikayelerinden biri olmaya devam ediyor.

Kaynak: morfikirler.com/yemeksepeticom-fikri-ve-basari-hikayesi/

**MİRASTAN
FERAGAT
SÖZLEŞMESİ
NEDİR
BİLİYOR
MUSUNUZ?**

Bunu Biliyor Musunuz?

Mirastan Feragat Sözleşmesi, miras bırakanla mirasçı arasında ve mirasçılık sıfatından vazgeçtiğine yönelik iki taraflı bir sözleşmedir. Mirastan feragat ancak miras sözleşmesi şeklinde yapılabilir. Mirastan feragat sözleşmesi ile mirasçı, miras hakkından kısmen ya da tamamen bir karşılık alarak veya almayarak vazgeçer.

Mirasçılar arasındaki ilişki 'miras şirketi' adı verilen ilişkiyi yaratır. Peki bu ilişkinin getirdiği yükümlülükler nelerdir? Işıl Bagatur tarafından hazırlanan Aile Anayasasının Hukuksal Boyutu Eğitimi'nde; birçok hukuk sisteminin birbiriyle etkileşimlerini ele alarak aile-şirket anayasasının hukuksal boyutunu günlük hayattan örnekler ile açıklanmaktadır.

Aile Anayasasının Hukuksal Boyutu Eğitimi'nin içeriği:

1. Aile Anayasasının Hukuk İle İlişkisi
2. Anayasa Hazırlarken Hukuk Göz Önüne Alınmazsa Ortaya Çıkabilecek Sorunlar
3. Aile Anayasasında Bütüncül Bakış Açısı
4. Aile Anayasası ile Getirilebilecek Düzenlemeler
5. İstisna ve İstisnanın İstisnası
6. Tereke ve İntikal Kavramları
7. Aile Anayasası'nın Yazımında Göz Önüne Alınması Gereken Hususlar
8. Sağ Kalan Eşin Miras Payı ve Mal Varlığına İlişkin Diğer Hakları
9. Sağ Kalan Eş Miras Hakkını Nasıl Talep Eder?
10. Miras Paylaşımı
11. Sağ Kalan Eşin Miras Payı Dışındaki Hakları
12. Edinilmiş Mallara Katılma Rejimi
13. Artık Değerin Takası ve Katılım Alacağı
14. Ortak Olmayan Altsoyların Saklı Paylarının Korunması

Aile Anayasasının Hukuksal Boyutu Eğitim – Işıl Bagatur



**Deneyimlerinizi paylaşın,
başarı öykülerinizi,
çalışmalarınızı gönderin,
yayınlayalım.
Teşekkür ederiz.**

Bağlıca Mah. Bağlıca Bulvarı No: 93,
1067. Sokak Yalınkılıç Sitesi-B2 Blok
ETİMESGUT – ANKARA - TÜRKİYE

0312 220 22 20

info@cgscenter.org

www.cgscenter.org

www.cgscenterbussac.net

www.ailemvesirketim.net



/cgscenter